



Sono aperte le iscrizioni al corso di formazione professionale per **OPERATORE VENDITE E DISTRIBUZIONE COMMERCIALE** SPECIFICA: "TECNICO DI VENDITA DI MOBILE E ARREDAMENTO"

Finanziato dalla Regione Marche con D.D.P.F. n. 726/IFD del 22/11/2017 Cod. 204658 (LEGN011-2017)
POR MARCHE FSE 2014-2020 – ASSE I P.Inv 8.1 R.A. 8.5

FINALITA' DEL CORSO E FIGURA FORMATA

La figura professionale in uscita è un "Tecnico" in grado di coniugare l'aspetto della vendita e della gestione commerciale, anche di un punto vendita, con quella della progettazione, sulla base di specifiche esigenze individuate dal cliente, di soluzioni di arredo interno di abitazioni, uffici, esercizi commerciali, bar-ristoranti, ecc... nonché di arredo di spazi esterni, attraverso l'utilizzo di tecnologie informatiche (Software di progettazione arredi in 2D e 3D), avendo conoscenza delle specifiche caratteristiche tecniche del prodotto e della sua realizzazione. Tale figura professionale potrà operare sia nell'ambito di aziende (artigiane e/o industriali) produttrici di mobile ed arredi, sia nell'ambito di aziende solo distributrici.

DESTINATARI E REQUISITI

Il corso, completamente gratuito per i partecipanti, è rivolto a n.15 allievi disoccupati ai sensi delle disposizioni di legge vigente, (di cui più del 50% donne) residenti nella Regione Marche, in possesso dei seguenti requisiti:

- diploma di istruzione secondaria superiore e/o laurea;
oppure:
- età minima di 18 anni con esperienza almeno biennale di lavoro e/o di una qualifica di 1° livello (da normativa)

SINTESI DEL PROGRAMMA DIDATTICO

Il percorso formativo è composto dalle seguenti Unità Formative:
ORIENTAMENTO E BILANCIO DELLE COMPETENZE – 4h
SICUREZZA NEI LUOGHI DI LAVORO – 8h
COMUNICAZIONE INTERPERSONALE E PROBLEM SOLVING - 16h
CONSOLIDAMENTO DELLA LINGUA INGLESE: LIV B1 QCER- 24h
FONDAMENTI GIURIDICO-ECONOMICI- 16h
PIANIFICAZIONE DELL'ATTIVITA' DI VENDITA-16h
IL PROCESSO DI VENDITA- 16h
LA GESTIONE DELLA RELAZIONE CON IL CLIENTE- 16h
I CANALI DI VENDITA TRA STRUMENTI TRADIZIONALI E NUOVI MEDIA DIGITALI-24h
GLI ECONOMICS DELL'ATTIVITA' DI VENDITA-12h
TECNOLOGIA, MATERIALI E CERTIFICAZIONI QUALITA'/AMBIENTE- 16h
ORGANIZZAZIONE E GESTIONE DI UN REPARTO/PUNTO VENDITA- 24h
ALLESTIMENTO DEGLI SPAZI DI UN REPARTO/PUNTO VENDITA-16h
SOFTWARE DI PROGETTAZIONE ARREDI IN 2D E 3D- 52h
ORIENTAMENTO ALLO STAGE – 8h
STAGE – 120h
ESAME FINALE – 12h

DURATA E MODALITA' DI SVOLGIMENTO

Il corso avrà una durata di 400 ore, incluse le 120 ore di stage in azienda e 12 ore di esame finale.

Il corso inizierà a marzo 2018 e si svolgerà presso la sede di Formaconf in Strada delle Marche 58, 61122 Pesaro (PU).

PRESENTAZIONE DELLE DOMANDE

La domanda di adesione va redatta secondo l'apposita scheda con allegati copia di un documento di identità e il proprio curriculum vitae firmato in originale e contenente l'autorizzazione al trattamento dei dati personali. La documentazione completa deve essere spedita a mezzo raccomandata A/R entro il giorno **19 febbraio 2018** (farà fede il timbro postale) a Formaconf, Strada delle Marche 58, 61122 Pesaro (PU), oppure on line sul sito www.provincialavoro.it previa registrazione nell'area candidati.

La scheda di adesione è reperibile presso la sede di Formaconf in Strada delle Marche 58, 61122 Pesaro (PU) o al sito www.formaconf.it

SELEZIONI

L'ammissione al corso avverrà dopo le prove di selezione che consistono nella somministrazione di prove scritte ed orali, come da D.G.R. n. 802 del 04/06/2012 e s.m.

Le selezioni si terranno il giorno **22 febbraio 2018 alle ore 09.00** presso la sede di Formaconf – Strada delle Marche 58, 61122 Pesaro (PU). Le prove previste si svolgono nel giorno prefissato, salvo necessità di dover continuare in uno o più giorni feriali successivi per la conclusione dei colloqui, in base al numero di utenti iscritti.

Il presente avviso vale come convocazione alle selezioni. La mancata presentazione nel giorno, nel luogo e all'ora previsti comporta l'esclusione dalle selezioni. L'allievo non sarà ammesso al corso qualora dalla domanda si dovesse evincere la mancanza di uno dei requisiti d'accesso o non si presenti alla selezione o non presenti gli eventuali documenti richiesti.

TITOLO RILASCIATO

Al termine del percorso, coloro che avranno frequentato almeno il 75% del monte ore previsto, potranno essere ammessi all'esame finale. Il superamento dell'esame permetterà l'acquisizione dell'attestato di qualifica di II° livello, secondo il modello previsto dall'allegato B della D.G.R. 802/12, di "OPERATORE VENDITE E DISTRIBUZIONE COMMERCIALE", codice tabulato delle qualifiche regionale TE4.2. valido ai sensi della legge n. 845/78.

SOGGETTI PROPONENTI

Formaconf – Pesaro, capofila
Confcommercio Pesaro e Urbino; Della Chiara Igino & Paolo snc di Pesaro; IIS Raffaello di Urbino; Università di Urbino "Carlo Bo"

PRESENTAZIONE CORSO

Il corso verrà presentato presso l'aula Magna del Ciof di Pesaro, via L. della Robbia 4, il giorno 02/02/2018 alle ore 10.00.

PER INFORMAZIONI

Formaconf – Pesaro Strada delle Marche 58 – Tel. 0721/371227
e-mail: info@formaconf.it

Pesaro, 19/01/2018